岡三証券グループの価値創造プロセス

1. 価値観

- 1.1.企業理念と経営のビジョン
 - ✓ 経営哲学:お客さま大事
 - ✓ 存在意義:証券のプロフェッショナルとして、最適な資産運用サービスを提供し、お客さまの資産形成に貢献する
- 1.2. 社会との接点
 - ✓ 超低金利を背景とした中長期的な資産運用ニーズの高まり
- 2. ビジネスモデル
 - 2.1.市場勢力図における位置づけ
 - 2.1.1. 付加価値連鎖(バリューチェーン)における位置づけ
 - ✓ 資産運用手段の提供者としての役割(岡三証券)
 - ✓ インベストメントチェーンに不可欠な資本市場の担い手(岡三証券)
 - ✓ 資産運用を提供するアセットマネージャー (岡三アセットマネジメント)
 - 2.1.2. 差別化要素及びその持続性
 - ✓ 高齢社会に不可欠な対面によるお客さまサポートが主軸
 - ✓ 若年層をターゲットとしたネット証券の存在
 - ✓ 安定収益を生む資産運用会社をグループ内に擁する
 - ✓ 創業家の存在
 - 2.2.競争優位を確保するために不可欠な要素
 - 2.2.1. 競争優位の源泉となる経営資源・無形資産
 - ✓ 全国に展開する店舗網と資産運用ニーズのあるお客さま
 - ✓ お客さまと強固なリレーションを築く営業社員
 - 2.2.2. 競争優位を支えるステークホルダーとの関係
 - ✓ お客さまとの継続的な信頼・取引関係
 - ✓ 独立系証券であるがゆえ、特定金融機関に属さない全方位の法人取引
 - 2.2.3. 収益構造・牽引要素(ドライバー)
 - ✓ 株式と債券、投資信託の3本柱による収益基盤
 - ✓ グローバルな超低金利や老後 2,000 万円問題、コロナ禍の在宅勤務を背景に、国内および 米国株式の取り扱いが好調
- 3. 持続可能性・成長性
 - 3.1. ESG に対する認識
 - ✓ E) グリーンボンドの引受・販売、環境省のグリーンボンド発行促進プラットフォームへの登録、パンフ等の環境配慮型製品の使用、ペーパーレス化推進、トキの野生復帰支援、地域清掃活動

- ✓ S)世界銀行等のソーシャルボンドの販売、地域応援ファンドの信託報酬寄附、株主優待品の NPO 法人への寄附、デジタルドームシアターでの小学生向け学習上映、子供向け職業体験 イベントの実施、貧困国へのワクチン支援、地域清掃活動
- ✓ G)取締役 9 人のうち 3 人が社外、ALM を鑑みた資金調達、金融機関としての高度なリスクマネジメント
- 3.2. 主要なステークホルダーとの関係性の維持
 - ✓ お客さま大事の経営哲学に基づく顧客第一主義の実践
- 3.3. 事業環境の変化リスク
 - 3.3.1. 技術変化の早さとその影響
 - ✓ AI や RPA 等のテクノロジーを駆使するフィンテックベンチャーの登場
 - 3.3.2. カントリーリスク
 - ✓ 人口減少、人生 100 年時代の到来、都市部への人口集中
 - 3.3.3. クロスボーダーリスク
 - ✓ 外国証券投資に係る米国証券税制(QI、FATCA)
 - ✓ 香港現地法人におけるレギュレーション、香港情勢

4. 戦略

- 4.1.バリューチェーンにおける影響力強化、事業ポジションの改善
 - √ お客さまニーズに合わせた営業体制の再構築(カンパニー制、サテライトオフィス等の店舗戦略、
 CX による評価体系)
- 4.2. 経営資源・無形資産等の確保・強化
 - 4.2.1. 人的資本への投資
 - ✓ 階層別の研修
 - ✓ 外部研修機関への派遣
 - ✓ 働きやすい環境づくり(在宅勤務、タブレット配布)
 - 4.2.2. 技術(知的資本)への投資
 - ✓ IT・ソフトウェア投資(データ解析ツールやタブレット等の営業端末)
 - ✓ デジタルイノベーション推進部の設置
 - 4.2.3. ブランド・顧客基盤構築
 - ✓ 大手証券や銀行系、ネット系とは異なる対面中心のブランド
 - ✓ 地上波における積極的な CM 放映、オンラインチャネルの知名度向上
 - 4.2.4. 企業内外の組織づくり
 - 4.2.5. 成長加速の時間を短縮する方策
- 4.3. ESG・グローバルな社会課題(SDGs等)の戦略への取り込み
 - ✓ 「3.1.ESG に対する認識 |参照
- 4.4.経営資源・資本配分(キャピタルアロケーション)戦略
 - 4.4.1. 事業売却・撤退戦略を含む事業ポートフォリオマネジメント
 - ✓ (空欄)
 - 4.4.2. 無形資産の測定と投資戦略の評価・モニタリング

- ✓ トレーディング部門を中心としたポジション枠、資金枠の設定
- 5. 成果と重要な指標(KPI)
 - 5.1.財務パフォーマンス
 - 5.1.1. 財政状態及び経営成績の分析 (MD&A 等)
 - ✓ 有価証券報告書にて開示
 - ✓ 資金調達面では、資金流動性を確保すべく無担保資金を中心に調達するとともに、インターバンク市場を通じて極めて低利なコールマネーを調達
 - 5.1.2. 経済的価値・株主価値の創出状況
 - ✓ (空欄)
 - 5.2. 戦略の進捗を示す独自 KPI の設定
 - ✓ 2023 年 4 月に創業 100 周年を迎えるに当たり、持続的成長を実現する礎を構築
 - ✓ ROE10%、100万口座、預り資産 10 兆円
 - 5.3. 企業価値創造と独自 KPI の接続による価値創造設計
 - ✓ (空欄)
 - 5.4. 資本コストに対する認識
 - ✓ 政策保有株式等の保有基準において資本コストを算出
 - 5.5.企業価値創造の達成度評価
 - ✓ (空欄)
- 6. ガバナンス
 - 6.1.経営課題解決にふさわしい取締役会の持続性
 - ✓ 創業家の会長が長期的な視点で経営に関与
 - 6.2. 社長、経営陣のスキルおよび多様性
 - ✓ 社内各部門や主要グループ会社のトップで構成
 - 6.3. 社外役員のスキルおよび多様性
 - ✓ 元財務官僚(弁護士)、経営管理に専門性を持つ大学教授、企業経営者
 - 6.4. 戦略的意思決定の監督・評価
 - ✓ 3名の社外取締役による監督。またグループ内部監査部が定期的に監査
 - 6.5.利益分配の方針
 - ✓ 経営体質の強化及び今後の事業展開に備え、内部留保の充実に努めるとともに安定的な配当の維持・継続を勘案しつつ、業績の進展に応じた配分を基本方針とする
 - 6.6.役員報酬制度の設計と結果
 - ✓ 業績連動報酬やストックオプション制度を導入
 - 6.7.取締役会の実効性評価のプロセスと経営課題
 - ✓ 取締役の自己評価を参考にしつつ実効性を分析・評価し、結果を開示している